



Jahresmedienkonferenz 2014

25. März 2014



Jahresergebnis 2013

Dr. Urs Rügsegger
Group CEO

Highlights Geschäftsjahr 2013

Starkes operatives Ergebnis

- Konzernergebnis steigt gegenüber bereinigtem Vorjahresergebnis* um CHF 65,7 Mio. auf CHF 210,2 Mio. (+45,5%)
- EBIT steigt gegenüber bereinigtem Vorjahresergebnis* um CHF 67,9 Mio. (+38,4%)
- Wegfall des Eurex Gewinnbeitrages zum grossen Teil kompensiert

Wachstum

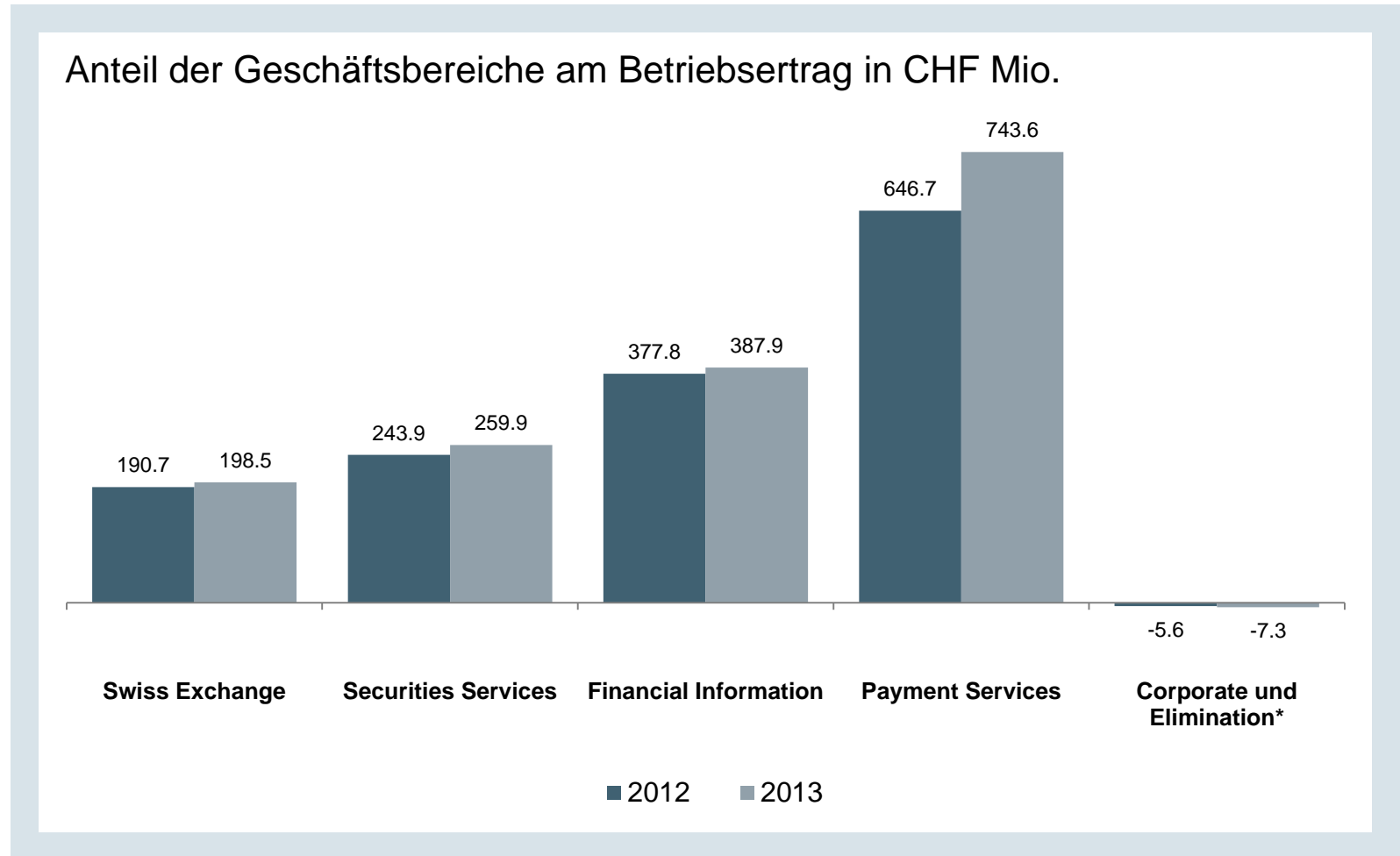
- Betriebsertrag steigt um 8,9% auf 1'582,7 Millionen
- Organisches Wachstum führt zu 4,5% höherem Betriebsertrag
- Verdoppelung Volumen im internationalen Akzeptanzgeschäft (+104,8%), insbesondere durch PayLife-Akquisition
- Markante Steigerung der Transaktionen im Clearing-Geschäft (+31,1%)

Fokus

- Finanzieller Turnaround des Geschäftsbereichs Financial Information
- Vorbereitungen für direkten Anschluss an T2S
- Aufbau SIX Repo Handelsplattform
- Zentralisierung der IT-Funktionen führt zu stärkerem Kundenfokus in allen Geschäftsbereichen

**Vorjahr bereinigt um den Verkaufserlös der Eurex-Beteiligung von CHF 266,0 Mio.*

Wachstum in allen Geschäftsbereichen

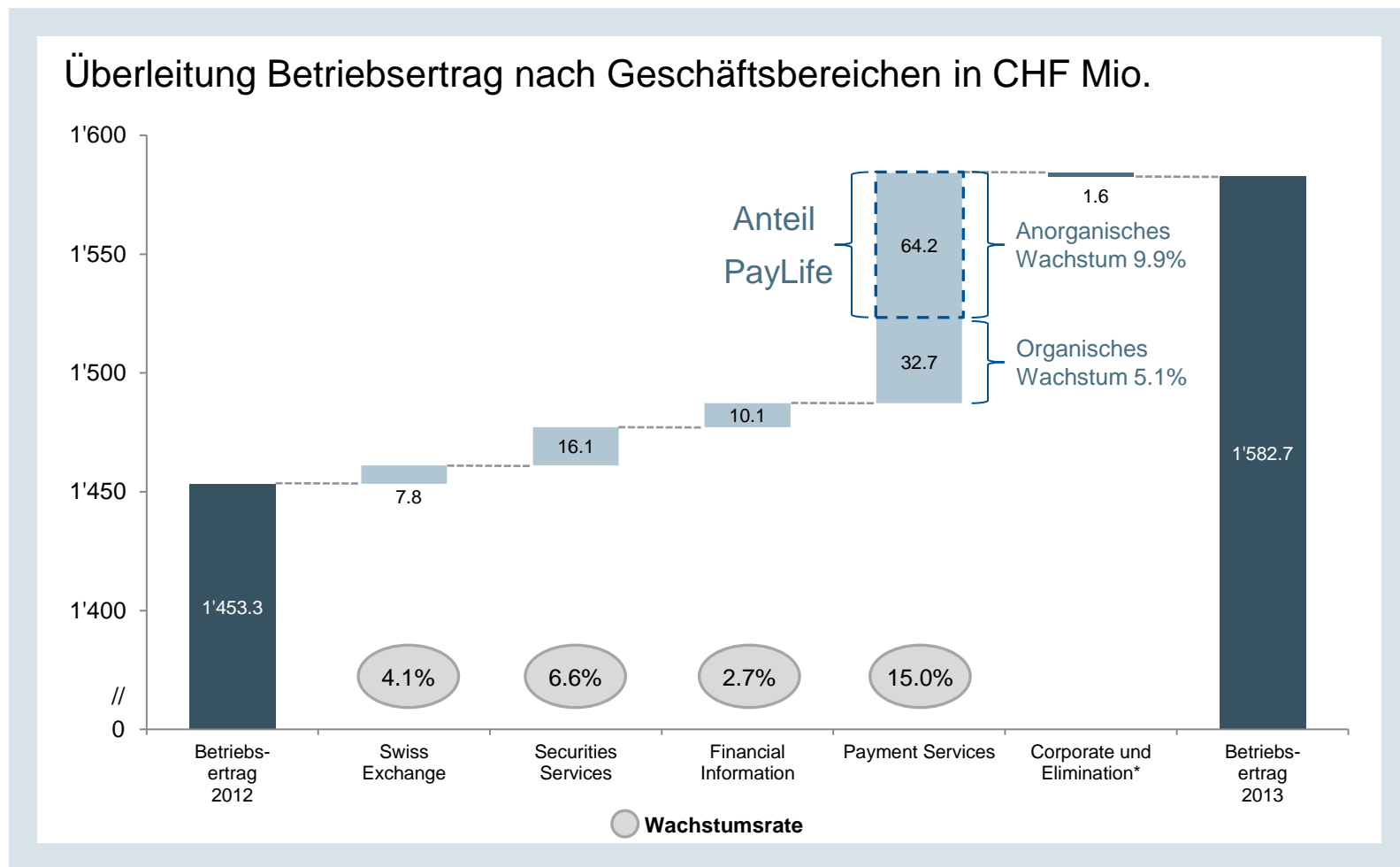


*Das Segment Corporate und Elimination umfasst im Wesentlichen Finanz- und Mieterträge sowie Konsolidierungsbuchungen

Jahresergebnis 2013

Dr. Stefan Mäder
Group CFO

Gruppenweit 4,5% organisches Wachstum



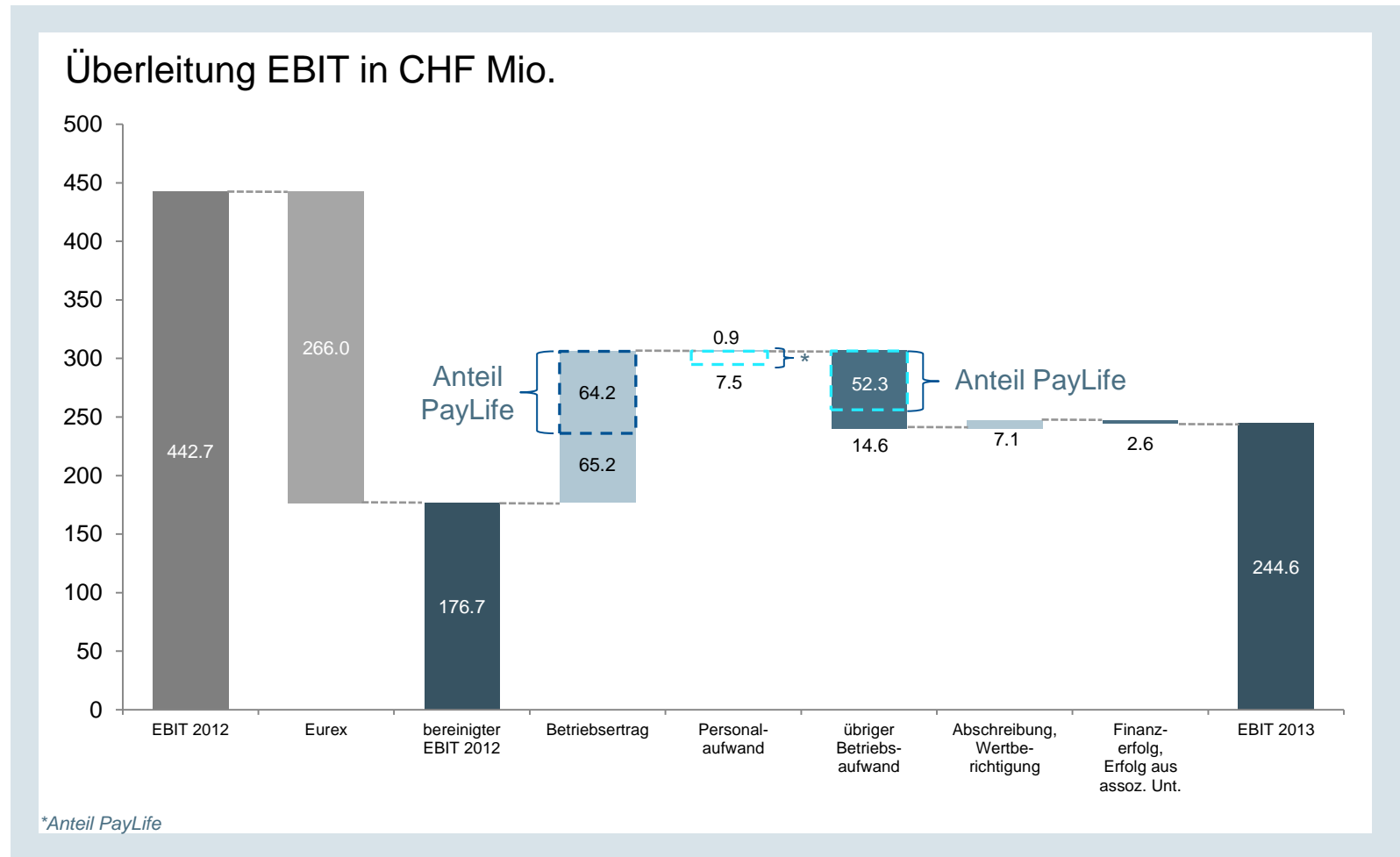
*Das Segment Corporate und Elimination umfasst im Wesentlichen Finanz- und Mieterträge sowie Konsolidierungsbuchungen

Wachstum insbesondere im europäischen Markt

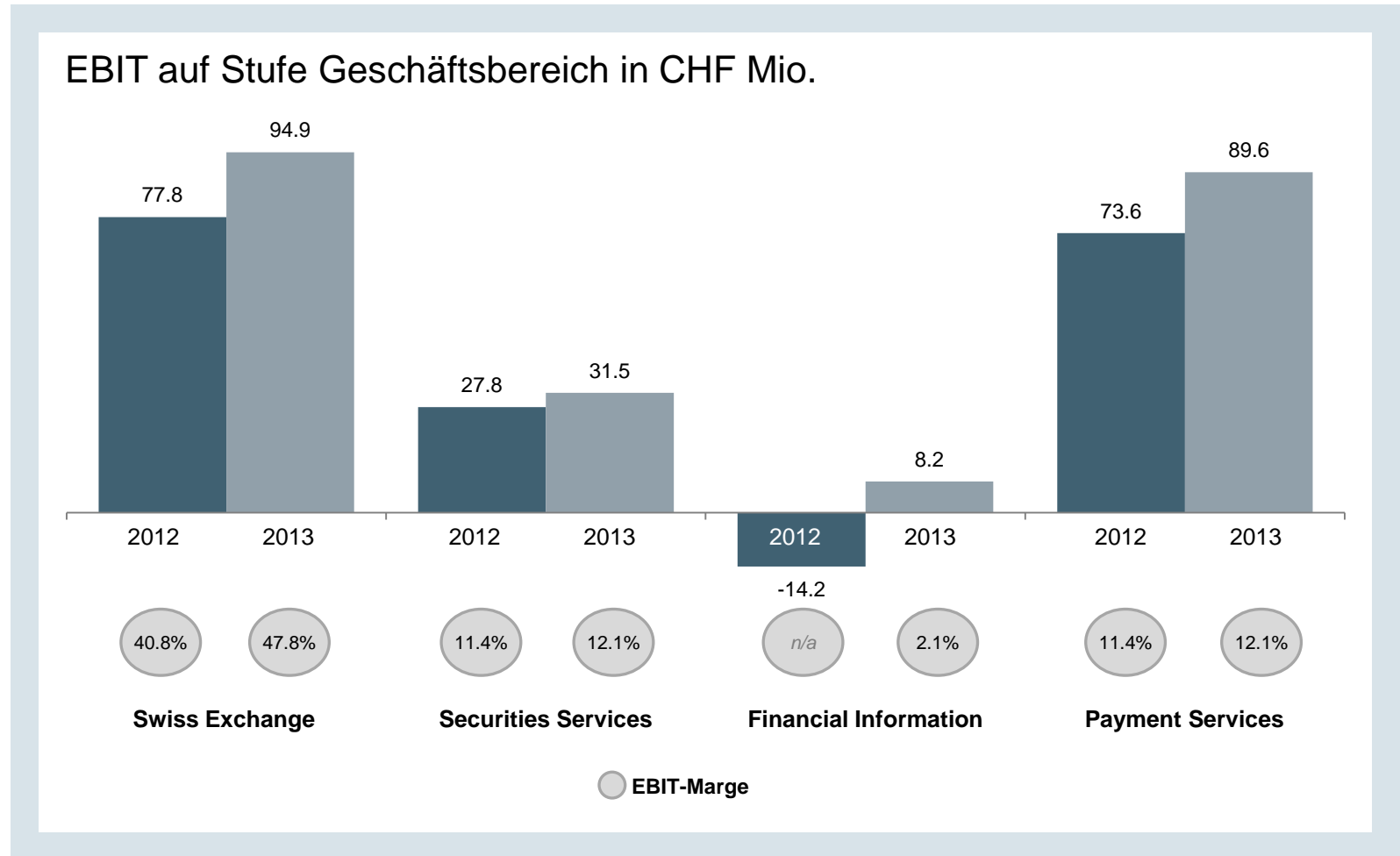
(in CHF Mio.)	2013	Abw. % zu VJ
Schweiz	1'119.8	3.8%
Luxemburg	181.6	21.1%
Österreich	64.5	1198.4%
Frankreich	59.7	-1.3%
Deutschland	25.2	1.2%
UK	22.5	5.1%
Restliches Europa	68.0	-1.8%
Übrige	41.5	-5.6%
Total Betriebsertrag	1'582.7	8.9%

- Internationales Wachstum 23,5%
- Starkes Wachstum in unseren Fokusbörsen Luxemburg und Österreich
- Anteil Schweiz am Gesamtumsatz sinkt (2013: 70,8% / 2012: 74,2%)

EBIT steigt gegenüber bereinigtem Ergebnis 2012 um 38,4% getrieben durch höhere Umsätze und Kostendisziplin

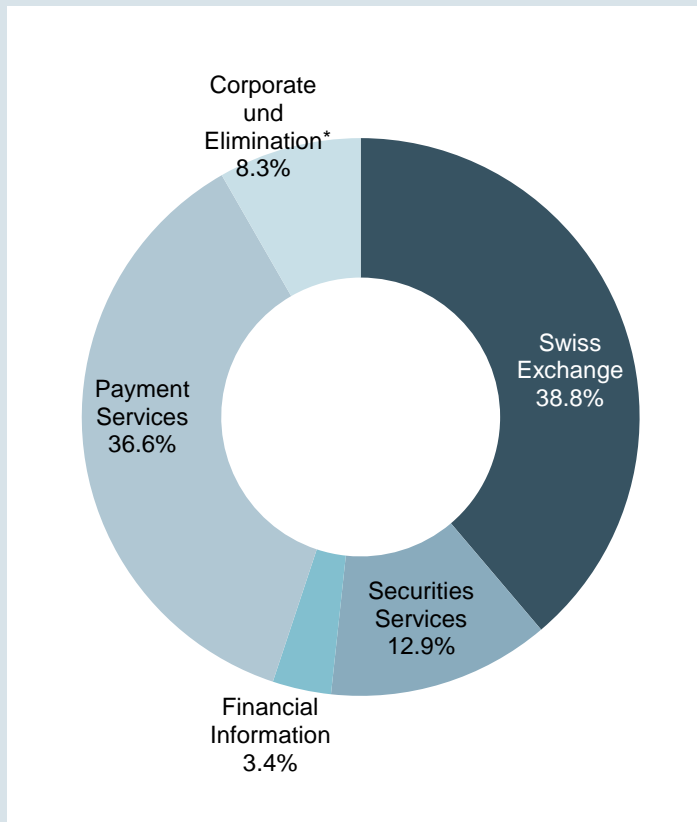


Alle Geschäftsbereiche erhöhen die Profitabilität



Diversifiziertes Geschäftsmodell bewährt sich

Anteil EBIT pro Segment 2013 (in %)

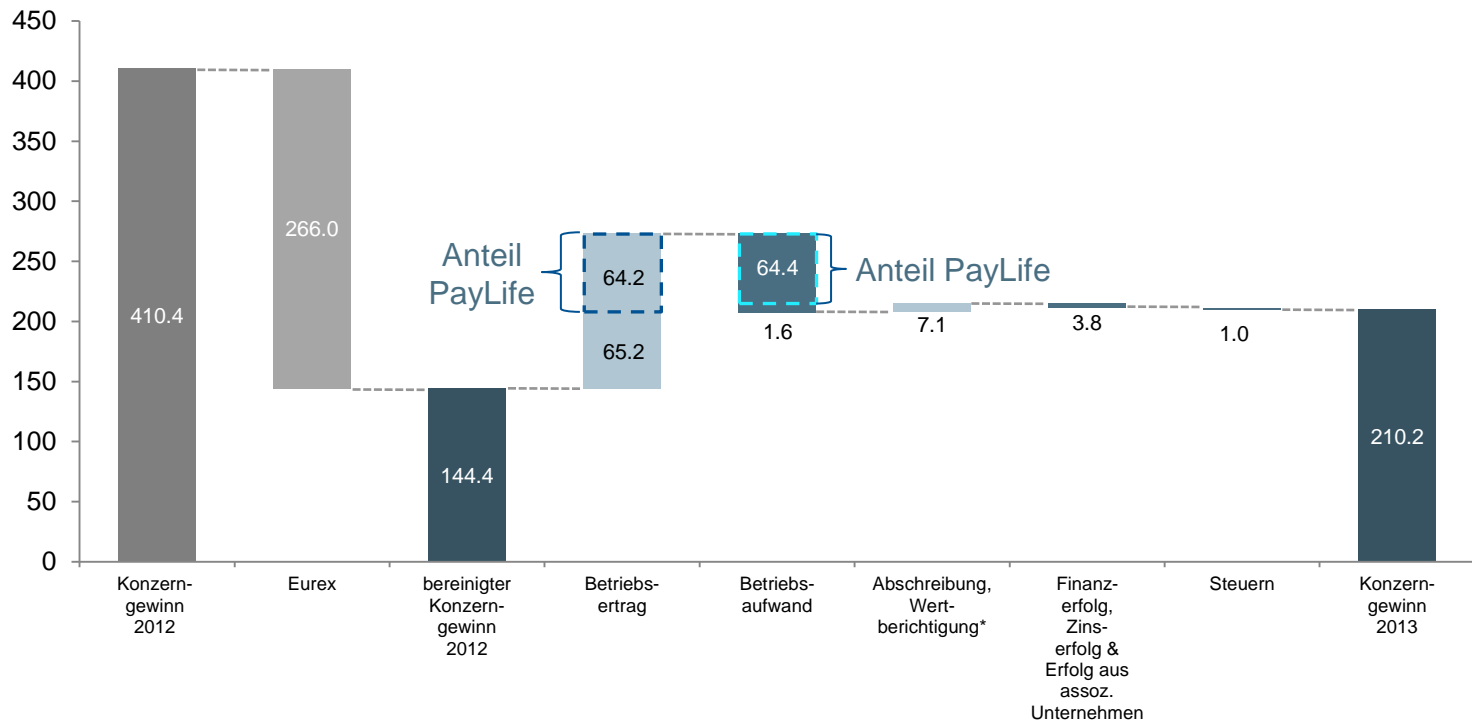


- Diversifikation trägt zur Stabilität des Resultats bei
- Reduktion der Abhängigkeit vom Wertpapiergeschäft
- Turnaround im Geschäftsbereich Financial Information unterstützt Diversifikation

**Das Segment Corporate und Elimination umfasst im Wesentlichen Finanz- und Mieterträge sowie Konsolidierungsbuchungen*

Konzernergebnis steigt um 45,5% ohne Berücksichtigung des Verkaufserfolgs Eurex im Vorjahr

Überleitung Konzernergebnis in CHF Mio.



Finanzielle Highlights 2013

Starkes Ergebnis

- 45,5% höheres Konzernergebnis gegenüber bereinigtem Vorjahresergebnis*
- 38,4% höherer EBIT gegenüber bereinigtem Vorjahresergebnis*
- EBIT-Marge 15,5% (Vorjahr bereinigt*: 12,2%)
- Alle Divisionen wachsen
- Gruppenweit 4,5% organisches Wachstum

Solide Kapitalisierung

- Eigenkapitalrendite von 9,4% (Vorjahr bereinigt* 6,9%)
- Eigenkapitalquote 77,4% (81,8%)
- Bestätigung des Kreditratings AA- durch Standard & Poor's
- Ordentliche Dividende von CHF 5,00 pro Aktie beantragt; Total CHF 97,6 Mio.; Payout-Ratio 47,5%

Stabile Kostenbasis

- Cost/Income-Ratio sinkt auf 85,0% (Vorjahr bereinigt*: 88,3%)
- Betriebsaufwand steigt trotz Wachstum von 8,9% nur um 4,4%
- Personalbestand steigt mit Integration PayLife um 6,3% auf 3'777.3 FTE

**Vorjahr bereinigt um den Verkaufserlös der Eurex-Beteiligung von CHF 266,0 Mio.*

Entwicklung des Geschäfts Schwerpunkte 2014

Dr. Urs Rügsegger
Group CEO

Geschäftsbereich Swiss Exchange

Wichtigste unabhängige Börse Europas

Kennzahlen

- Börsenhandelsumsatz¹ CHF 1'004 Mrd. (+12,5%)
- Anzahl Transaktionen CHF 34,5 Mio. (+9,3%)
- Anzahl handelbare Produkte 37'425 (+6,3%)

Schwerpunkte

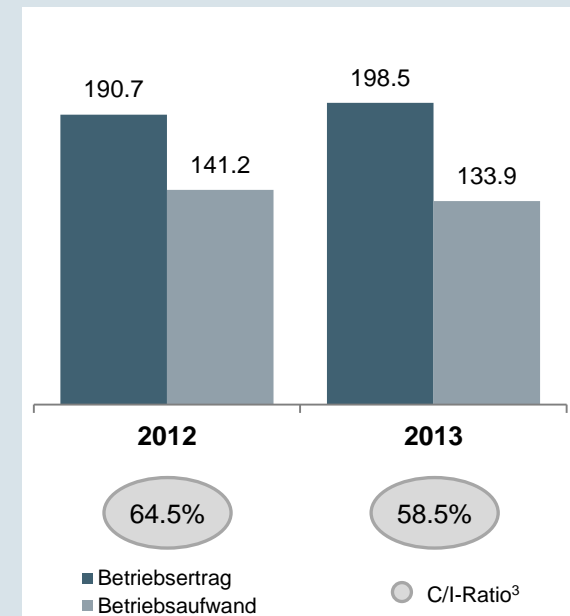
- Position als Referenzmarkt gehalten: Marktanteil Blue-Chip-Handel 66,0% (67,5%)
- Stärkeres Wachstum als Peer-Group²
- Technologisch führend: Migration sämtlicher Handelssegmente auf Hochleistungsplattform
- Neue Wachstumsoportunitäten: Sponsored Funds
- Stärkung des Schweizer Marktes für Strukturierte Produkte

¹SIX Swiss Exchange und Scoach

²London Stock Exchange, Euronext und Deutsche Börse

³C/I Ratio: $\text{Kosten}/(\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$

Cost / Income Vergleich 2012 vs. 2013



Geschäftsbereich Securities Services

Starker Player im internationalen Markt

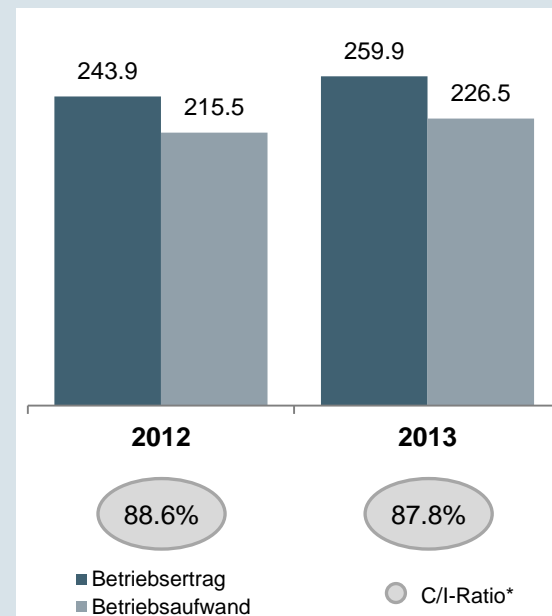
Kennzahlen

- Clearing-Transaktionen +31,1%
- Settlement-Transaktionen +9,3%
- Depotvolumen CHF 2'892 Mrd. (+7,6%)

Schwerpunkte

- Konsequente Ausrichtung der Organisation auf Kunden und Märkte
- Position im Clearing ausgebaut
- Vorbereitungen für direkten Anschluss an T2S und damit des Schweizer Finanzmarktes an die Euro-Kapitalmärkte
- Starkes Wachstum bei Cross-Border Settlement-Transaktionen (+21,5%)
- 3 Millionen von rund 8 Millionen Grundstücken in der Schweiz über Auskunftsportal von Terravis abrufbar

Cost / Income Vergleich 2012 vs. 2013



*C/I Ratio: $\text{Kosten} / (\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$

Geschäftsbereich Financial Information

Verbesserung der Profitabilität

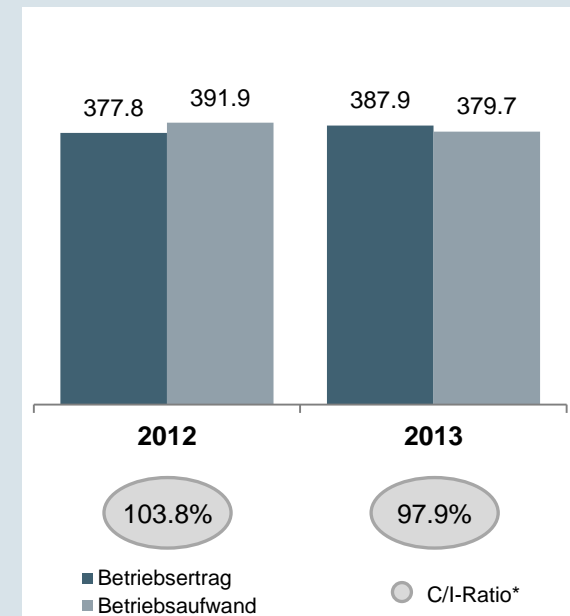
Kennzahlen

- Wachstum Referenzdaten +4,2%
- Wachstum Marktdaten +7,1%
- Anzahl Finanzinstrumente +12,6%
- Anzahl Kurstelegramme +20,6%

Schwerpunkte

- Finanzieller Turnaround geschafft
- Strategischer Fokus auf die Bereiche Referenzdaten, Bewertungsinformationen und Solutions**
- Erfolgreiche Zusatzdienstleistungen im regulatorischen Bereich (Lösungen für FATCA und Financial Transaction Tax, FTT)
- Ausbau der Kapazität und Verbesserung der Qualität der bestehenden Plattform nach Einstellung Erneuerungsprojekt

Cost / Income Vergleich 2012 vs. 2013



*C/I Ratio: $\text{Kosten}/(\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$

**Individuelle Softwarelösungen

Geschäftsbereich Payment Services

Starkes internationales Wachstum

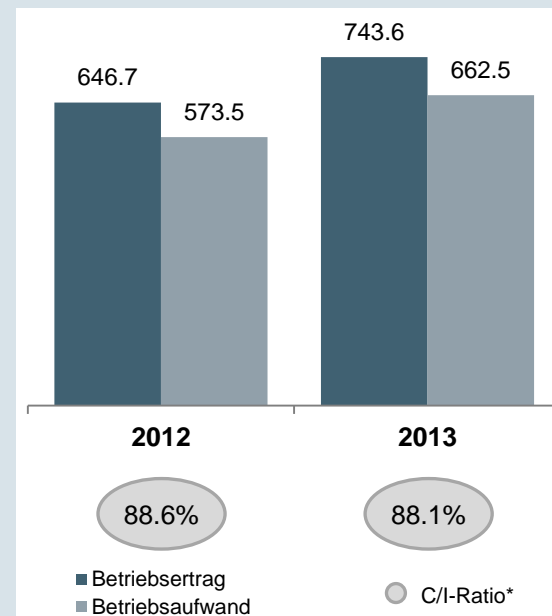
Kennzahlen

- Umsatz Akzeptanzgeschäft CHF 50'649 Mio. (+20,5%)
- Transaktionen Kartengeschäft 2'981 Mio. (+12,9%)
- Transaktionen Zahlungsverkehr 486 Mio. (+3,0%)

Schwerpunkte

- Marktführer in der Schweiz, Luxemburg und Österreich
- Weltweiter Marktführer im Bereich Zahlösungen für die Hotellerie
- Übernahme PayLife in Österreich
- Neue Verarbeitungsplattform in Luxemburg
- Neue kontaktlosfähige Terminals
- Rekordverkauf an Terminals in der Schweiz
- Erneuerung Plattformen SIC und euroSIC schreitet planmässig voran

Cost / Income Vergleich 2012 vs. 2013



*C/I Ratio: $\text{Kosten}/(\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$

PayLife: Grösster Anbieter im Akzeptanzgeschäft und führender Herausgeber von Kreditkarten in Österreich

Issuing

1,5 Mio. Kredit- und Prepaid-Karten

Acquiring

67'000 Bankomat-Kassen, 87'000 Akzeptanzstellen

Quick: Wertkarte mit Kontaktlos-Funktion

auf über 9 Mio. Karten (Maestro + Quick Wertkarten)

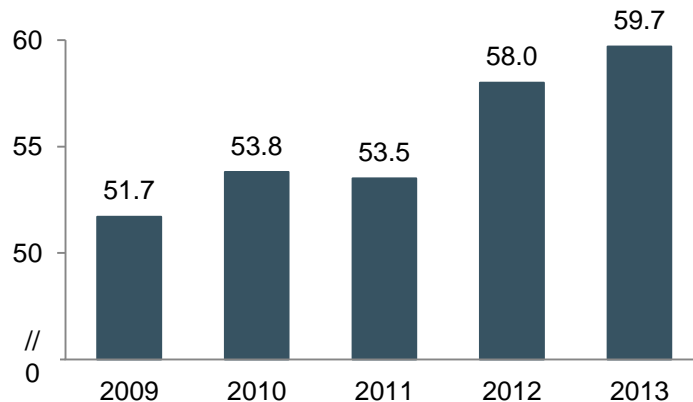
Internationales Geschäft

über 2,350 POS Terminals in 11 Ländern

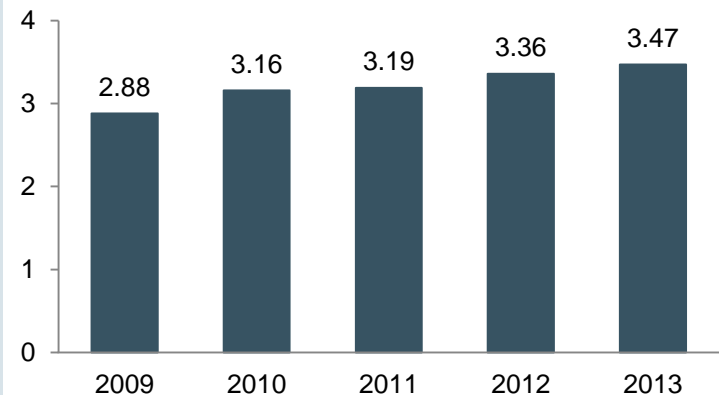
Internationale Kartenausgabe

in 6 Ländern

PayLife Kartentransaktionen (in Mio.)



PayLife Kartenumsätze (in Mrd. €)



Strategische Überlegungen

Dr. Urs Rügsegger
Group CEO

Anspruchsvolles Umfeld

Politik

- Anhaltender Druck auf den Schweizer Finanzplatz aus dem In- und Ausland (Steuerthematik, Volksinitiativen)
- Weiterhin intensiver Wettbewerb unter Finanzplätzen

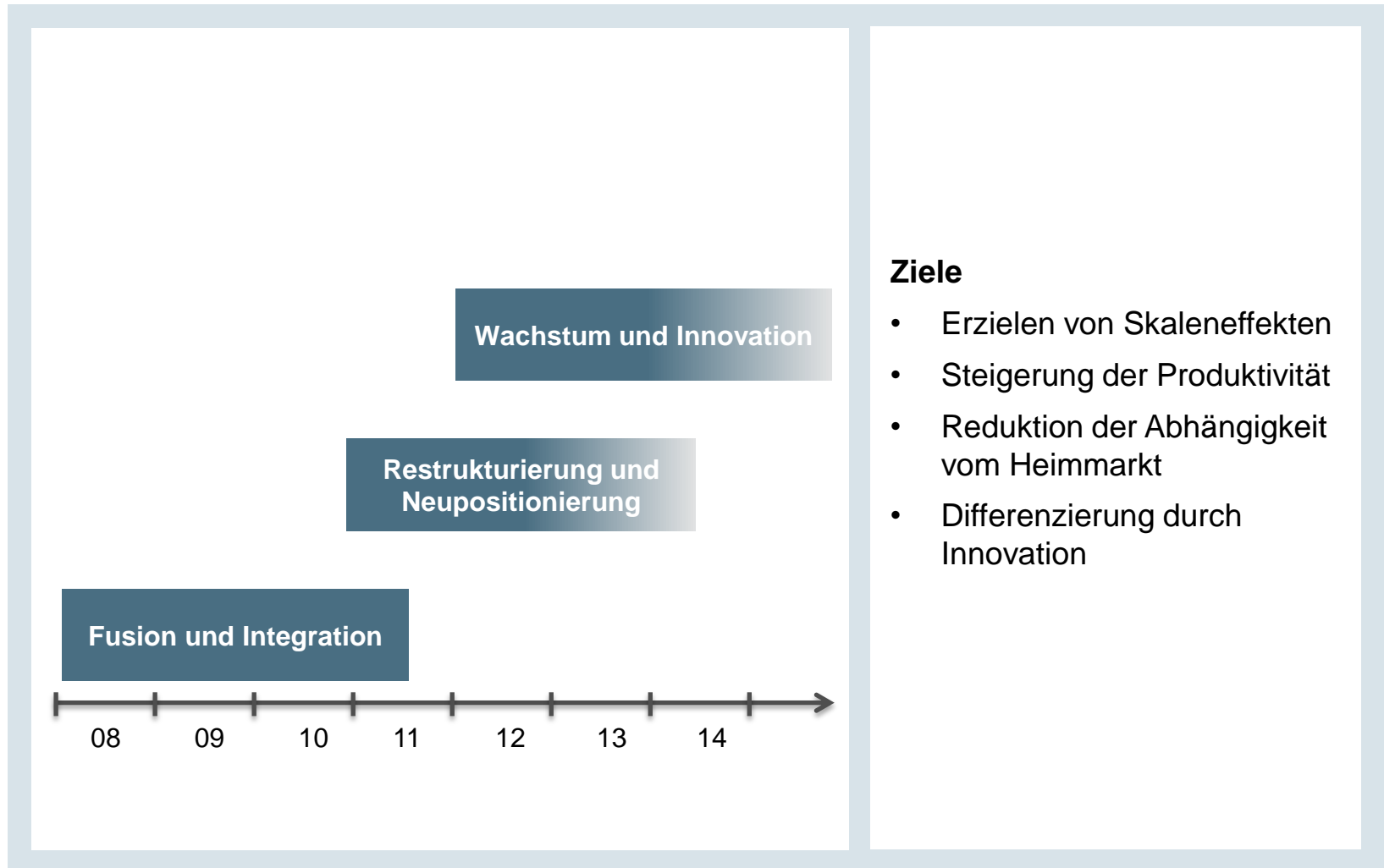
Regulierung

- Zugang zu EU-Markt vermehrt verknüpft mit regulatorischer Äquivalenz
- Hohe Zahl (neuer) regulatorischer Initiativen
- Steigende Bedeutung und zunehmender Druck von supranationalen Gremien

Markt

- Strukturwandel des Finanzsektors und Wandel der Geschäftsmodelle der Banken führen zu Kostendruck
- Fortschreitende Standardisierung erfordert neue Differenzierungsmerkmale
- Markteintritt neuer, z.T. «branchenfremder» Wettbewerber

Konsequente Fortführung des eingeschlagenen Wegs



Ziele

- Erzielen von Skaleneffekten
- Steigerung der Produktivität
- Reduktion der Abhängigkeit vom Heimmarkt
- Differenzierung durch Innovation

Schwerpunkte 2014

Strategische Stossrichtungen	Umsetzungsschwerpunkte
Vertiefung der Kundenbeziehung	<ul style="list-style-type: none">• Um- und Ausbau der Vertriebsorganisationen• Abschluss Pilot Top Account Management• SIX-weite Kundenumfrage zur gezielten Adressierung der Bedürfnisse unserer Kunden
Innovation	<ul style="list-style-type: none">• Start mit dem neuen Repo-Markt und Aufbau der TPA-Funktionalität• Umsetzung zentraler Vorhaben bei Payment Services (ATM Futura, P2P, e-Rechnung / LSV)• Verstärkte Positionierung als innovatives Unternehmen
Erhöhung Geschäftsvolumen	<ul style="list-style-type: none">• Organischer Ausbau ausländischer Märkte• Verankerung der eingeführten neuen Dienstleistungen (z.B. Sponsored Funds)• Wahrung von Akquisitionsmöglichkeiten
Steigerung von Effizienz und Profitabilität	<ul style="list-style-type: none">• Zusammenführen aller IT-Funktionen in einer Division• Integration Paylife Bank• Engere Anbindung der Auslandstandorte im Bereich der Corporate Services



Fragen und Antworten

25. März 2014



Anhang



Konsolidierte Erfolgsrechnung

(in CHF Mio.)	2013	2012	Abw.	Abw. %
Kommissionserträge	542.1	482.6	59.5	12.3
Transaktionserträge	388.2	357.6	30.6	8.6
Dienstleistungserträge	586.1	554.7	31.4	5.7
Nettozinserträge aus dem Bankengeschäft	3.3	4.5	-1.2	-26.1
Übrige Betriebserträge	63.1	54.0	9.1	17.0
Betriebsertrag	1'582.7	1'453.3	129.4	8.9
Personalaufwand	-572.9	-573.8	0.9	-0.2
Übriger Betriebsaufwand	-702.6	-635.7	-66.9	10.5
Abschreibungen und Wertminderungsaufwand	-111.0	-118.1	7.1	-6.0
Betriebsaufwand	-1'386.6	-1'327.7	-58.9	4.4
Betriebsergebnis	196.2	125.6	70.6	56.2
Anteil am Ergebnis von assoziierten Unternehmen	24.4	29.7	-5.2	-17.7
Finanzergebnis	24.0	287.4	-263.4	-91.7
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	244.6	442.7	-198.1	-44.8
Zinserfolg	6.6	7.7	-1.1	-14.9
Ertragssteuern	-41.0	-40.0	-1.0	2.4
Konzernergebnis	210.2	410.4	-200.2	-48.8
davon entfallen auf Aktionäre SIX Group AG	205.5	407.4	-201.9	-49.5
davon entfallen auf Minderheitsaktionäre	4.6	3.0	1.6	54.1

Konsolidierte Bilanz

(in CHF Mio.)	31.12.2013	31.12.2012	Abw.	Abw. %
Flüssige Mittel	3'595.6	4'044.9	-449.4	-11.1
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	787.8	315.1	472.7	150.0
Forderungen aus Clearing & Settlement	1'882.0	2'169.9	-287.9	-13.3
Kurzfristige Finanzanlagen	540.9	501.7	39.2	7.8
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	81.7	75.7	6.0	7.9
Kurzfristige Vermögenswerte	6'888.1	7'107.4	-219.3	-3.1
Sachanlagen	242.0	242.2	-0.2	-0.1
Immaterielle Vermögenswerte	208.5	156.3	52.2	33.4
Beteiligungen an assoziierten Gesellschaften	217.9	216.8	1.1	0.5
Langfristige Finanzanlagen	337.4	152.5	184.9	121.2
Sonstige langfristige Vermögenswerte	91.1	68.2	22.8	33.5
Langfristige Vermögenswerte	1'096.9	836.1	260.8	31.2
Aktiven	7'985.0	7'943.5	41.5	0.5
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	330.6	59.9	270.6	451.6
Verbindlichkeiten aus Clearing & Settlement	4'902.1	5'178.3	-276.2	-5.3
Finanzverbindlichkeiten	98.3	59.5	38.8	65.2
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	344.0	258.6	85.4	33.0
Langfristige Verbindlichkeiten	125.3	109.0	16.3	15.0
Fremdkapital	5'800.3	5'665.3	135.0	2.4
Anteil Aktionäre SIX Group AG am Eigenkapital	2'179.3	2'261.0	-81.8	-3.6
Anteil Minderheitsaktionäre am Eigenkapital	5.4	17.2	-11.7	-68.4
Eigenkapital	2'184.7	2'278.2	-93.5	-4.1
Passiven	7'985.0	7'943.5	41.5	0.5

Überblick über Ergebnisse der Segmente

(in CHF Mio.)	2013	2012	Abw.	Abw. %
Betriebsertrag				
Swiss Exchange	198.5	190.7	7.8	4.1
Securities Services	259.9	243.9	16.1	6.6
Financial Information	387.9	377.8	10.1	2.7
Payment Services	743.6	646.7	96.9	15.0
Corporate und Elimination ¹	-7.2	-5.7	-1.6	-27.3
Total Betriebsertrag	1'582.7	1'453.3	129.4	8.9
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)				
Swiss Exchange	94.9	77.8	17.1	22.1
Securities Services	31.5	27.8	3.6	13.1
Financial Information	8.2	-14.2	22.5	158.0
Payment Services	89.6	73.6	16.0	21.8
Corporate ¹	20.4	277.8	-257.4	-92.7
Total EBIT	244.6	442.7	-198.1	-44.8

¹Das Segment Corporate umfasst im Wesentlichen Finanz- und Mieterträge sowie Konsolidierungsbuchungen

Wichtigste regulatorische Entwicklungen

Themen	Erlasse	Swiss Exchange	Securities Services	Financial Information	Payment Services	Gesamtgruppe
Finanzmarkt	Finanzmarktinfrastrukturgesetz (FinfraG)	x	x			
	Markets in Financial Instruments Directive/Regulation (MiFID II/MiFIR)	x	x	x		
	European Markets Infrastructure Regulation (EMIR)		x			
	Central Securities Depositories Regulation (CSDR)		x			
Produkte	Finanzdienstleistungsgesetz (FIDLEG)	x				
	Payment Services Directive (PSD)				x	
	Undertakings for Collective Investment in Transferable Securities (UCITS)	x	x			
Steuern	Foreign Account Tax Compliance Act (FATCA)		x	x		x
	Financial Transaction Tax (FTT)	x	x	x		