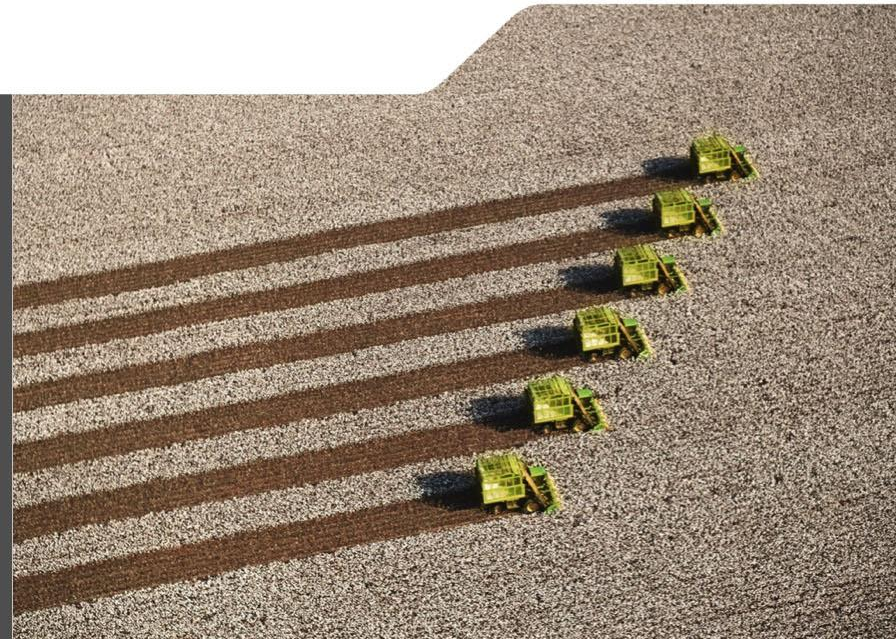




# Jahresmedienkonferenz 2015

9. März 2015



# Jahresergebnis 2014



Dr. Urs Rügsegger  
Group CEO

# Highlights Geschäftsjahr 2014

## Starkes operatives Ergebnis

- Konzernergebnis steigt gegenüber Vorjahresergebnis um CHF 37,0 Mio. auf CHF 247,2 Mio. (+17,6%)
- EBIT steigt gegenüber Vorjahresergebnis um CHF 45,4 Mio. auf CHF 290,0 Mio. (+18,5%)
- Wegfall des Eurex Gewinnbeitrages kompensiert

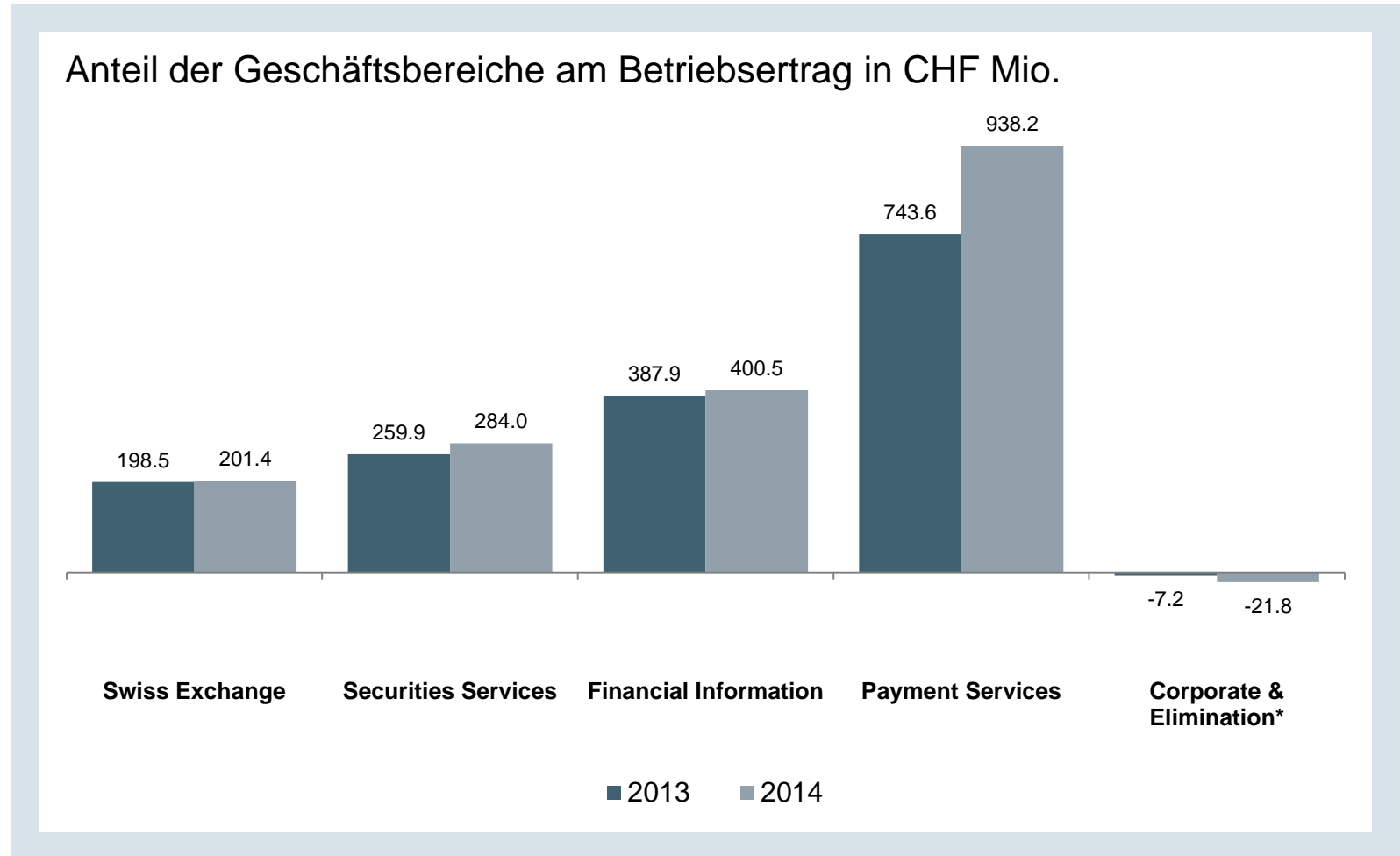
## Wachstum

- Alle Geschäftsbereiche sind ertragsmässig gewachsen
- Betriebsertrag steigt um 13,9% auf 1'802,2 Millionen
- Bereinigt um PayLife steigt der Betriebsertrag um 2,6%
- Verdoppelung Volumen im internationalen Akzeptanzgeschäft (+110,4%), insbesondere durch PayLife-Akquisition
- Markante Steigerung der Transaktionen im Clearing-Geschäft (+43,1%)

## Fokus

- Integration PayLife, Cetrel und Oslo Clearing
- Vorbereitungen für direkten Anschluss an T2S
- Zentralisierung der IT-Funktionen führt zu stärkerem Kundenfokus in allen Geschäftsbereichen
- Erneuerung der Handelsplattform für die Geldmarkttransaktionen der SNB sowie für den Repo-Interbankenmarkt

# Wachstum in allen Geschäftsbereichen



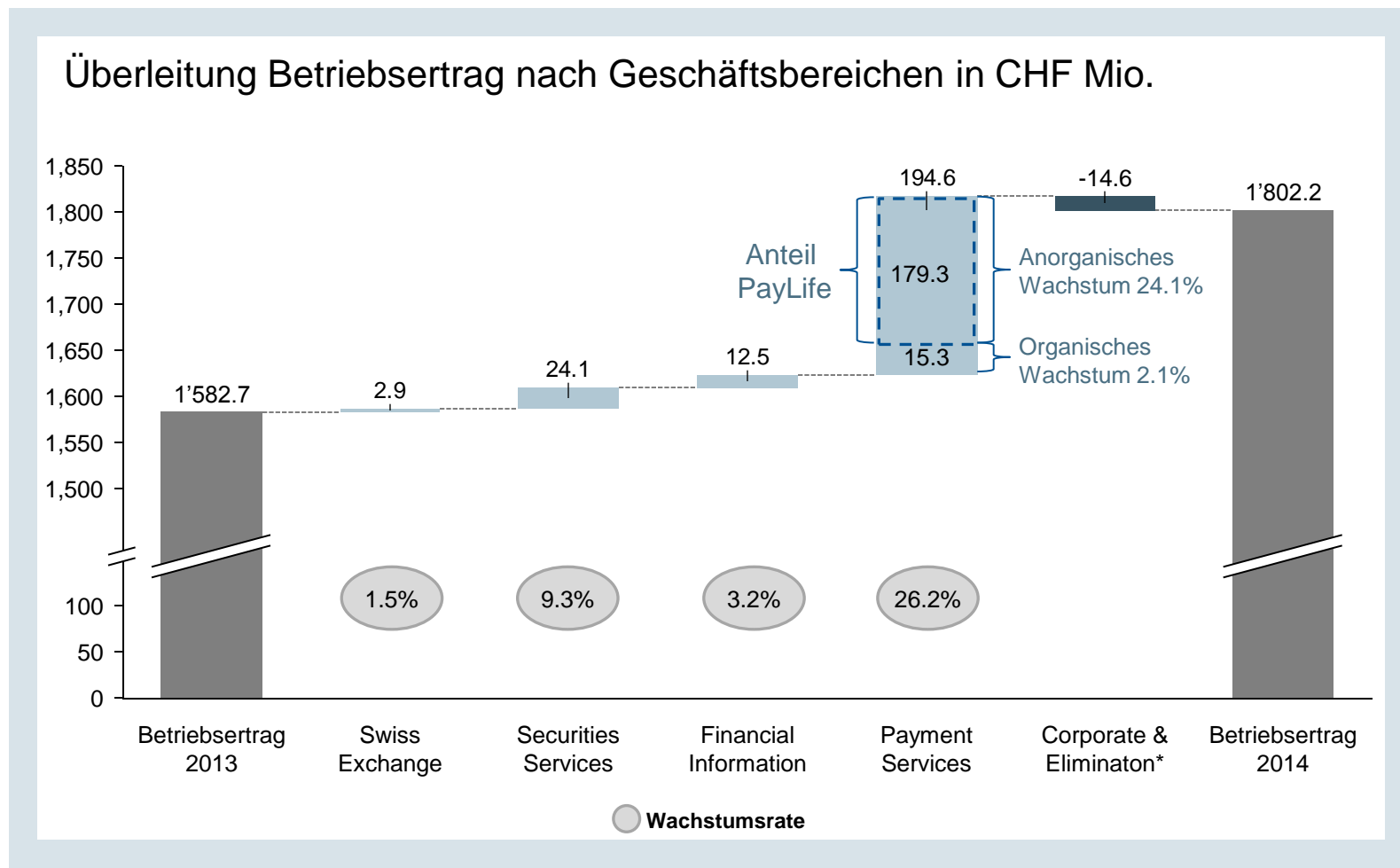
\*Das Segment Corporate & Elimination umfasst im Wesentlichen Finanz- und Mieterträge sowie Konsolidierungsbuchungen

# Jahresergebnis 2014



Dr. Stefan Mäder  
Group CFO

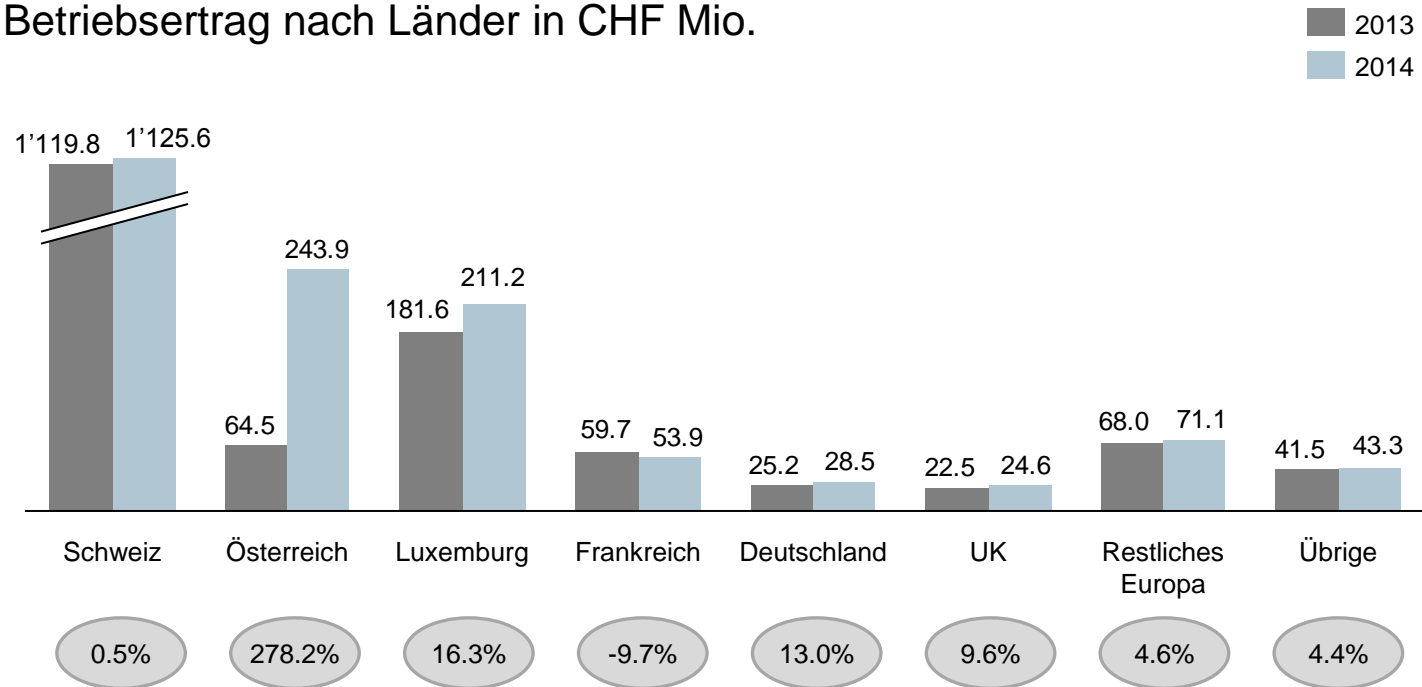
# Gruppenweit 2,6% organisches Wachstum



\*Das Segment Corporate & Elimination umfasst im Wesentlichen Finanz- und Mieterträge sowie Konsolidierungsbuchungen

# Wachstum insbesondere im europäischen Markt

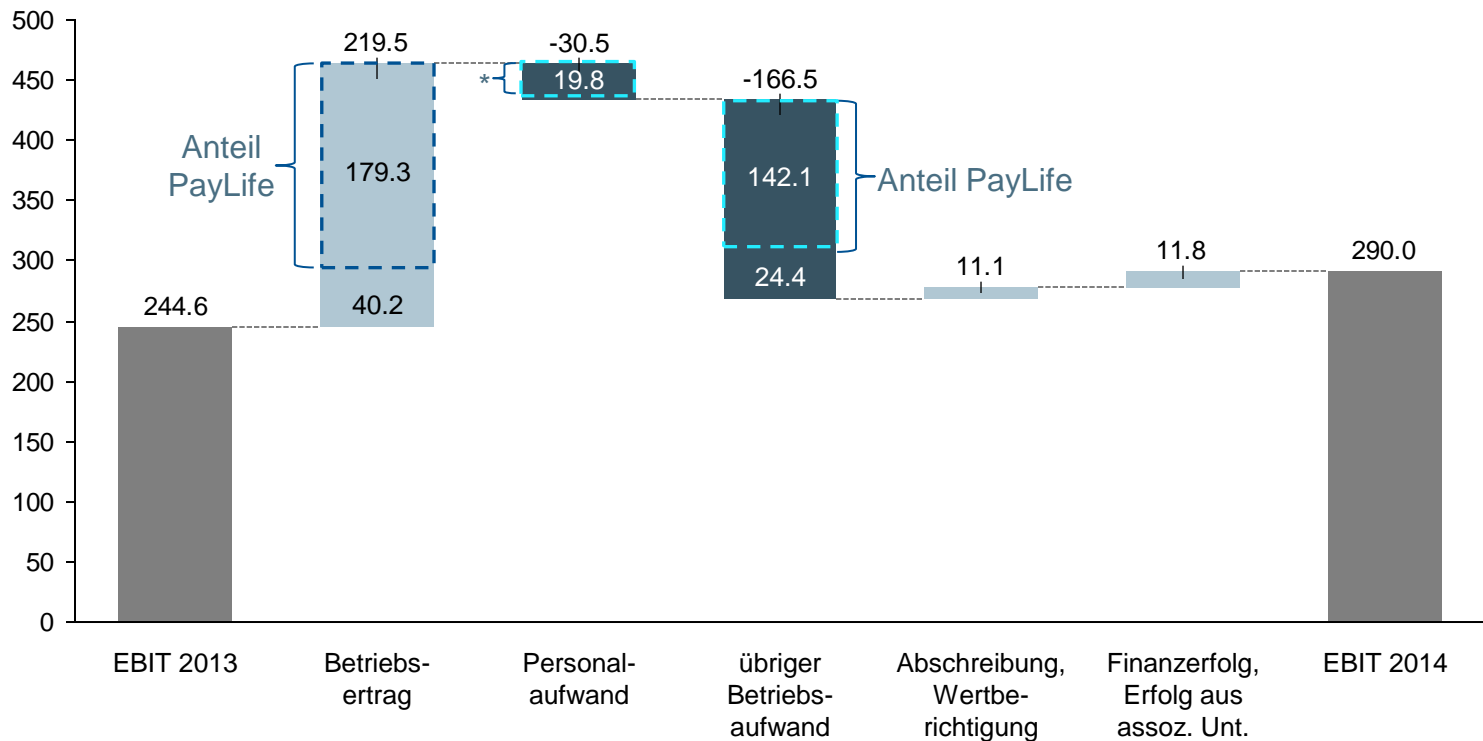
Betriebsertrag nach Länder in CHF Mio.



- Internationales Wachstum 46,2%
- Starkes Wachstum in unseren Fokusbörsen Luxemburg und Österreich
- Anteil Schweiz am Gesamtumsatz sinkt (2014: 62,5% / 2013: 70,8% / 2012: 74,2%)

# EBIT steigt gegenüber Vorjahr um 18,5% getrieben durch höhere Umsätze und Kostendisziplin

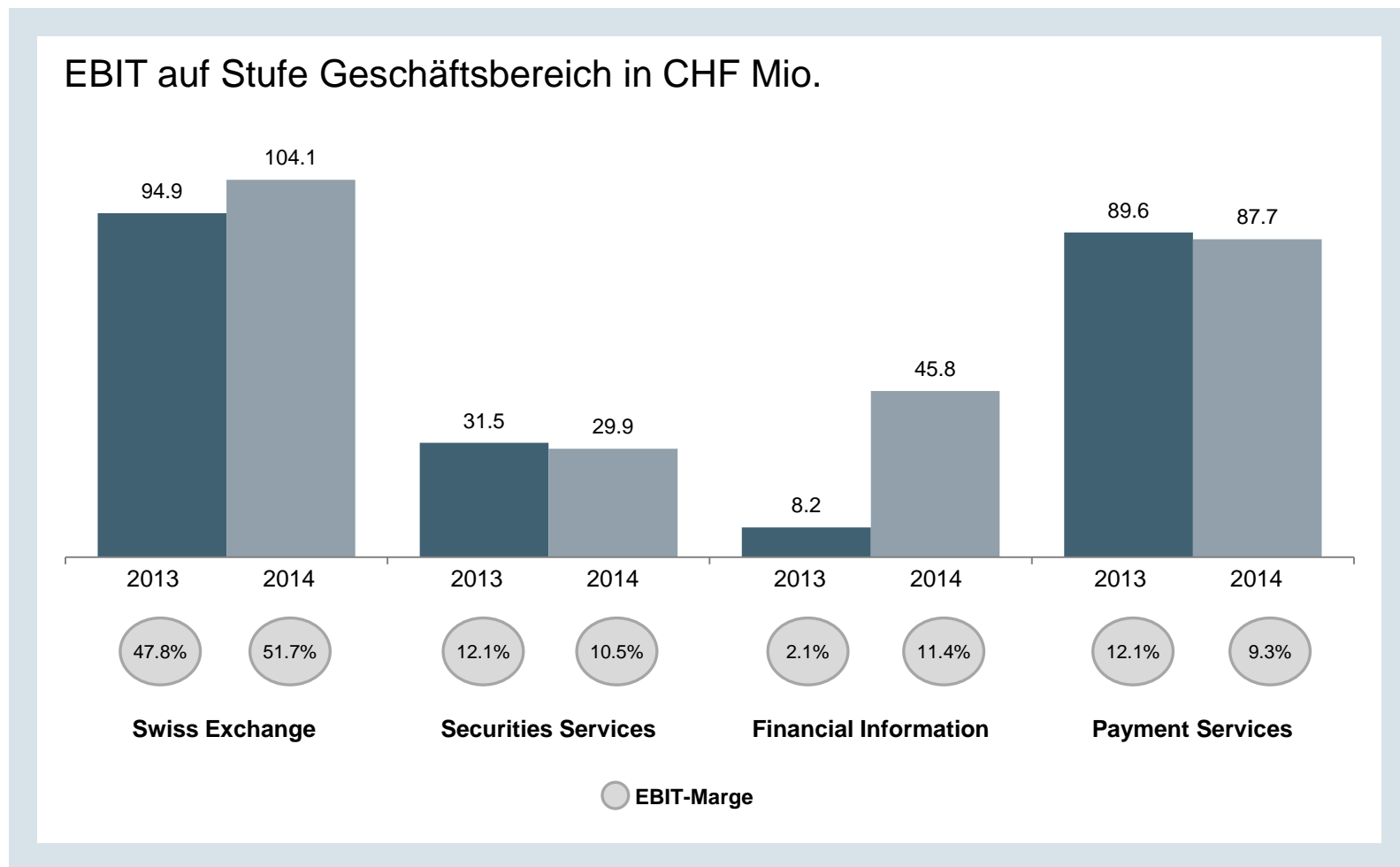
Überleitung EBIT in CHF Mio.



\*Anteil PayLife

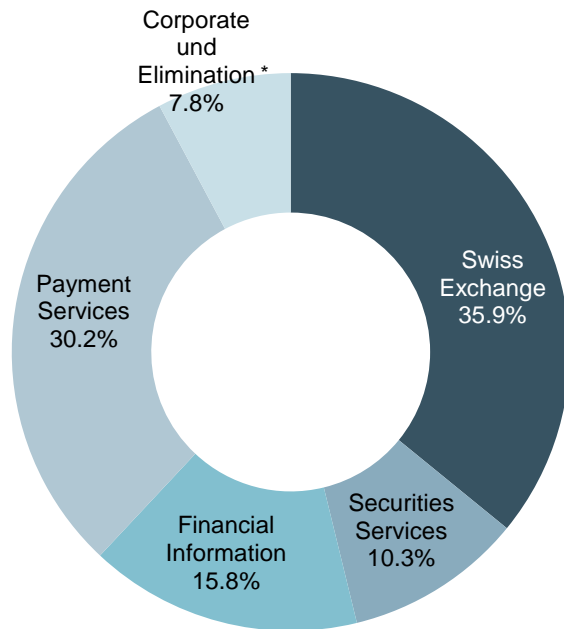


# Swiss Exchange und Financial Information erhöhen die Profitabilität



# Diversifiziertes Geschäftsmodell bewährt sich

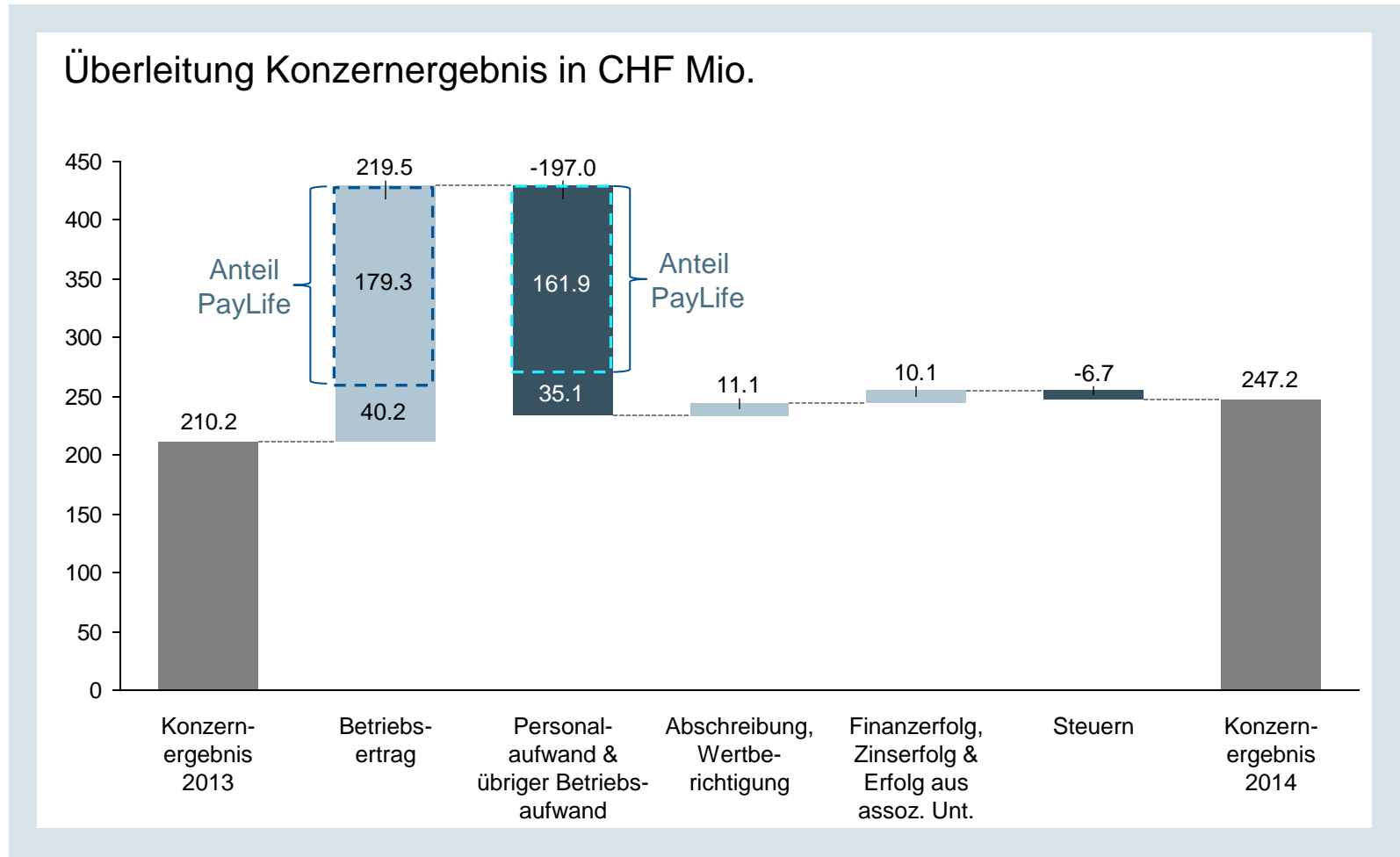
## Anteil EBIT pro Segment 2014 (in %)



- Diversifikation schafft Wachstumspotenzial
- Die vier Geschäftsbereiche tragen gleichmässiger zum EBIT bei
- Reduktion der Abhängigkeit vom Wertpapiergeschäft
- Turnaround in Geschäftsbereich Financial Information unterstützt Diversifikation

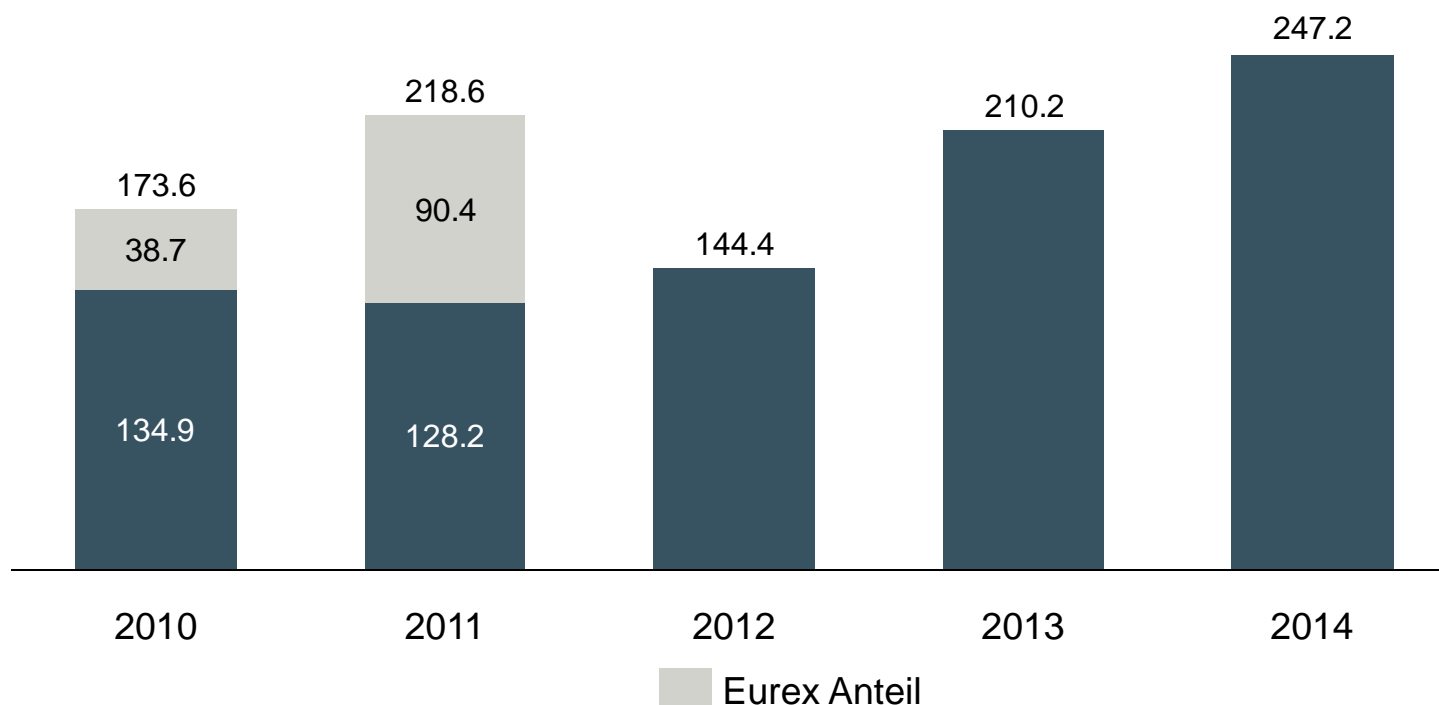
*\*Das Segment Corporate und Elimination umfasst im Wesentlichen Finanz- und Mieterträge sowie Konsolidierungsbuchungen*

# Konzernergebnis steigt um 17,6%



# Konzernergebnis seit 2010 um 83% verbessert und Wegfall Eurex-Geschäft vollständig kompensiert

Entwicklung Konzernergebnis\* in CHF Mio.



\* 2010 & 2011 nach RRV-FINMA, inkl. Eurex  
2012 – 2014 nach IFRS  
2012 adjustiert um Eurex-Verkaufserlös

# Finanzielle Highlights 2014

## Starkes Ergebnis

- 17,6% höheres Konzernergebnis gegenüber Vorjahresergebnis
- 18,5% höherer EBIT gegenüber Vorjahresergebnis
- EBIT-Marge 16,1% (Vorjahr: 15,5%)
- Alle Divisionen wachsen
- Gruppenweit 2,6% organisches Wachstum

## Solide Kapitalisierung

- Eigenkapitalrendite von 11,1% (Vorjahr: 9,4%)
- Eigenkapitalquote von 72,5% (Vorjahr: 77,4%)
- Bestätigung des Kreditratings AA- durch Standard & Poor's
- Ordentliche Dividende von CHF 8,00 pro Aktie beantragt; Total CHF 156,2 Mio.; Payout-Ratio 63,5%

## Stabile Kostenbasis

- Cost/Income-Ratio sinkt auf 84,4% (Vorjahr: 85,0%)
- Betriebsaufwand steigt trotz Umsatz-Wachstum von 13,9% nur um 13,4%
- Personalbestand steigt um 1,3% auf 3'824.8 FTE

# Entwicklung des Geschäfts



Dr. Urs Rügsegger  
Group CEO

# Geschäftsbereich Swiss Exchange

## «Börse des Jahres» baut Marktanteil aus

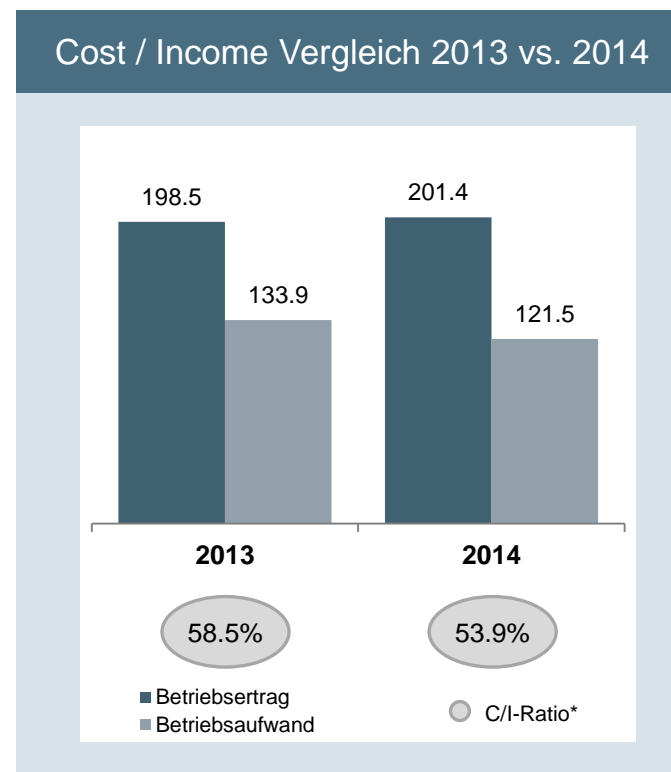
### Kennzahlen

- Börsenhandelsumsatz CHF 1'148 Mrd. (+14,3%)
- Anzahl Transaktionen 38,8 Mio. (+12,6%)
- Anzahl handelbare Produkte 34'821 (-7,0%)

### Schwerpunkte

- Position als Referenzmarkt ausgebaut:  
Durchschnittlicher Marktanteil Blue-Chip-Handel  
68,1% (Vorjahr: 66,0%)
- Starkes Wachstum dank erfolgreichen  
Massnahmen zur Steigerung der Qualität des  
Orderbuchs, Vereinfachung des Zugangs zum  
Börsenhandel und Preisreduktionen
- Auszeichnung «Börse des Jahres» durch Global  
Investor/isf
- Lancierung des Segments Sponsored Foreign  
Shares

\* C/I Ratio:  $\text{Kosten} / (\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$



# Geschäftsbereich Securities Services

## Starkes internationales Wachstum

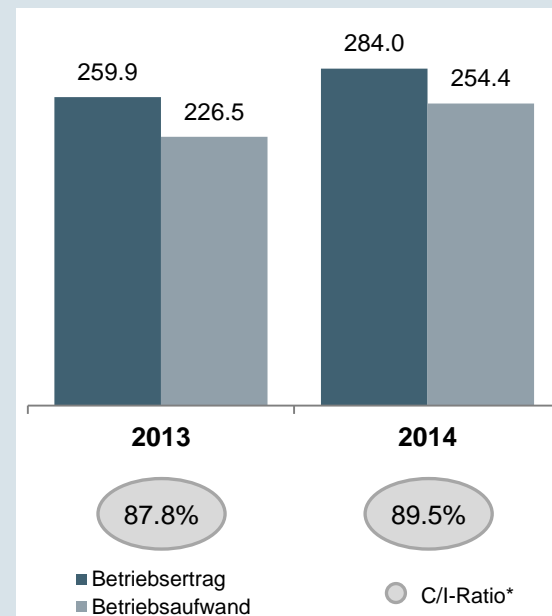
### Kennzahlen

- Clearing-Transaktionen +43,1%
- Settlement-Transaktionen +7,2%
- Depotvolumen CHF 3'203 Mrd. (+10,8%)

### Schwerpunkte

- Erfolgreiche Ausrichtung der Organisation auf Kunden und Märkte
- Vorbereitungen für direkten Anschluss an T2S und damit des Schweizer Finanzmarktes an die Euro-Kapitalmärkte
- Inbetriebnahme der Handelsplattform für die Geldmarkttransaktionen der SNB sowie für den Repo-Interbankenmarkt

### Cost / Income Vergleich 2013 vs. 2014



\*C/I Ratio:  $\text{Kosten}/(\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$



# Geschäftsbereich Financial Information

## Erfolgreiche Neuausrichtung

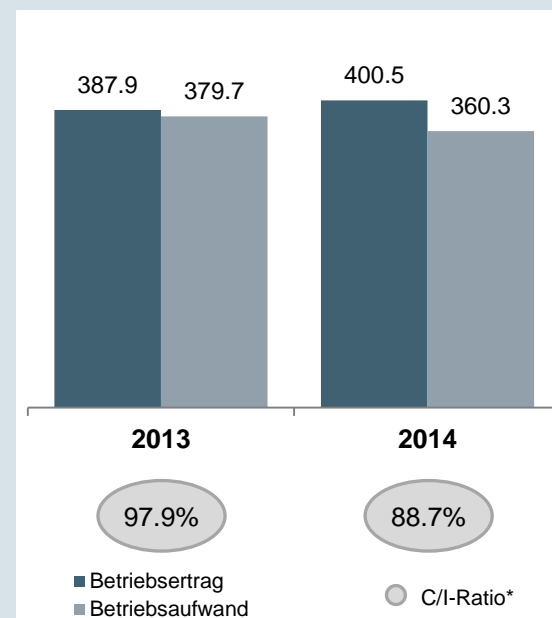
### Kennzahlen

- Wachstum Referenzdaten +4,9%
- Wachstum Marktdaten +3,6%
- Anzahl Finanzinstrumente +26,3%
- Anzahl Preisinformationen +18,6%

### Schwerpunkte

- Deutliche Verbesserung der Profitabilität
- Strategischer Fokus auf die Bereiche Referenzdaten, Bewertungsinformationen und Solutions\*\*
- Erfolgreiche Zusatzdienstleistungen im regulatorischen Bereich (Produktinformationsblatt, PIB/PRIP; FATCA; AIA; Financial Transaction Tax, FTT)
- Ausbau der Kapazität und Verbesserung der Qualität der bestehenden Plattform nach Einstellung Erneuerungsprojekt

### Cost / Income Vergleich 2013 vs. 2014



\*C/I Ratio:  $\text{Kosten}/(\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$

\*\*Individuelle Softwarelösungen

# Geschäftsbereich Payment Services

## Wachstum in einem dynamischen Marktumfeld

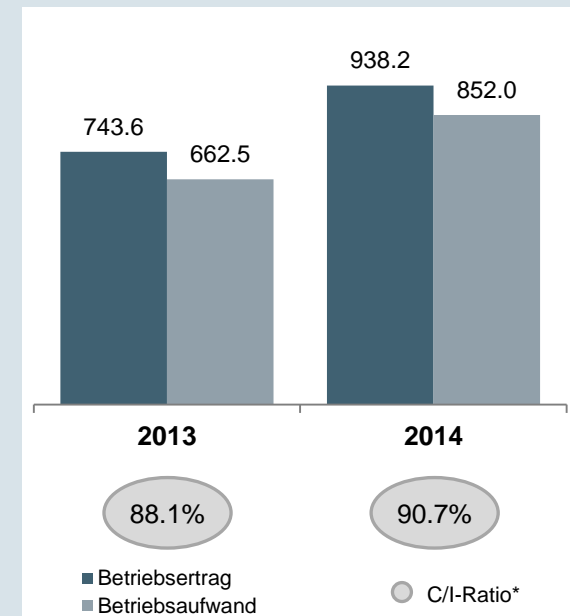
### Kennzahlen

- Umsatz Akzeptanzgeschäft CHF 68'738 Mio. (+22,4%)
- Transaktionen Kartengeschäft 3'157 Mio. (+5,9%)
- Transaktionen Zahlungsverkehr 498 Mio. (+2,6%)

### Schwerpunkte

- Erfolgreiche Integration von PayLife in Österreich und Cetrel in Luxemburg
- Erstmals mehr Transaktionen im Acquiring aus dem Ausland (57,7%)
- Erste kontaktlose Debitkarte auf dem Markt
- Vereinheitlichung des Zahlungsverkehrs in der Schweiz und Erneuerung der Plattformen SIC und euroSIC schreitet planmässig voran

### Cost / Income Vergleich 2013 vs. 2014



\*C/I Ratio:  $\text{Kosten} / (\text{Ertrag} + \text{Finanzerfolg} + \text{Erfolg aus assoziierten Unternehmen})$

# Schwerpunkte 2015



Dr. Urs Rügsegger  
Group CEO

# SIX trägt zur Wettbewerbsfähigkeit des Schweizer Finanzplatzes bei

**Betrieb der systemisch relevanten Infrastruktur minimiert Risiken** dank Bündelung des erforderlichen Know Hows

**Qualitativ hochstehende Dienstleistungen und kompetitive Preise** durch fortlaufende Steigerung der Produktivität

**Beitrag zur Effizienzsteigerung der Banken** durch Konsolidierung von nicht-differenzierenden Aktivitäten

**Beitrag zur Differenzierung unserer Kunden** durch innovative Dienstleistungen

# Anspruchsvolles Umfeld

## Markt

- Anhaltend hoher Kostendruck auf Finanzinstitute
- Negativzinsen reduzieren Zinsergebnis der Banken
- Starker CHF belastet Cross-Border-Kommissionsgeschäft der Banken
- Infrastrukturanbieter stehen in zunehmendem Wettbewerb

## Politik

- Intensiver Wettbewerb unter Finanzplätzen
- Zutritt zu EU-Märkten an regulatorische Äquivalenz geknüpft
- Reform der Schweizer Finanzmarktgesetzgebung mit starken Auswirkungen auf Finanzinstitute, Finanzdienstleistungen, Marktaufsicht und Infrastruktur

## Regulierung

- Parlamentarische Debatte um FinfraG
- Zulassung grenzüberschreitender Clearingdienstleistungen in Europa
- Neue Welle regulatorischer Bestimmungen (u.a. CSDR, EMIR, PSD)

- Anspruchsvolles Umfeld und sich verändernde Bedürfnisse der Kunden bieten Chancen, die SIX nutzen will.

# Schwerpunkte 2015

## Stärkung der Organisation

- Strategische Repositionierung von Financial Information
- Erhöhung der Innovationskraft
- Verbesserung der Produktivität

## Neue Infrastrukturen

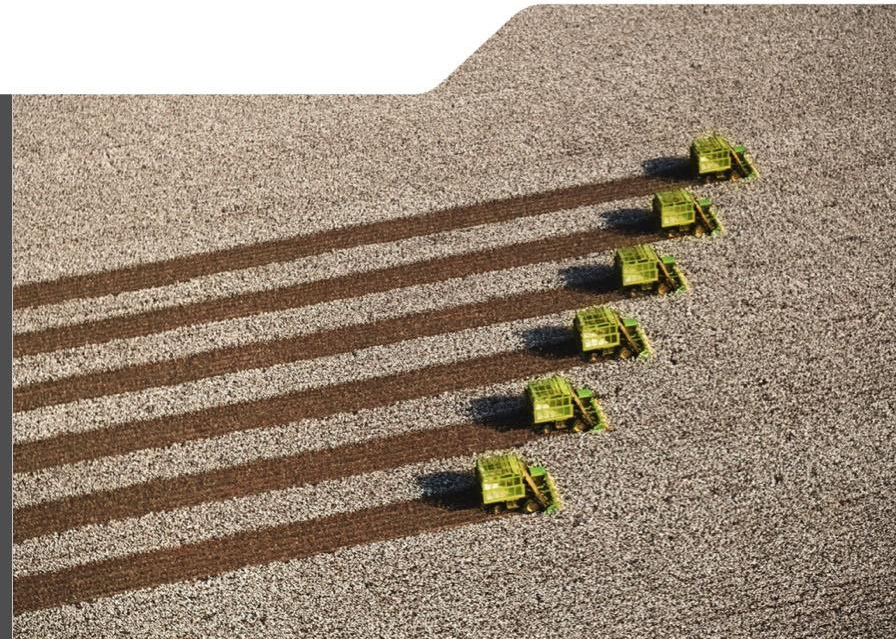
- Ausbau der Funktionalitäten der Handelsplattform für die Geldmarkttransaktionen der SNB sowie für den Repo-Interbankenmarkt
- Produktionsaufnahme Transaktionsregister
- Anschluss an T2S-Plattform im Rahmen der ersten Gruppe
- Erneuerung Plattform Schweizer Interbankclearing mit Produktionsaufnahme EuroSIC
- Einführung P2P

# Fragen und Antworten





# Anhang





# Konsolidierte Erfolgsrechnung

Erfolgsrechnung (in CHF Mio.)	2014	2013	Abw.	Abw. %
Kommissionserträge	639.8	542.1	97.7	18.0
Transaktionserträge	453.4	388.2	65.2	16.8
Dienstleistungserträge	619.5	586.1	33.5	5.7
Nettozinserträge aus dem Bankengeschäft	4.6	3.3	1.2	37.6
Übrige Betriebserträge	84.9	63.1	21.8	34.6
<b>Betriebsertrag</b>	<b>1'802.2</b>	<b>1'582.7</b>	<b>219.5</b>	<b>13.9</b>
Personalaufwand	-603.4	-572.9	-30.5	5.3
Übriger Betriebsaufwand	-869.1	-702.6	-166.5	23.7
Abschreibungen und Wertminderungsaufwand	-99.9	-111.0	11.1	-10.0
<b>Betriebsaufwand</b>	<b>-1'572.4</b>	<b>-1'386.6</b>	<b>-185.9</b>	<b>13.4</b>
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>229.8</b>	<b>196.2</b>	<b>33.6</b>	<b>17.1</b>
Anteil am Ergebnis von assoziierten Unternehmen	26.6	24.4	2.2	9.0
Finanzergebnis	33.6	24.0	9.6	39.9
<b>Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)</b>	<b>290.0</b>	<b>244.6</b>	<b>45.4</b>	<b>18.5</b>
Zinserfolg	4.9	6.6	-1.6	-25.1
Ertragssteuern	-47.7	-41.0	-6.7	16.3
<b>Konzernergebnis</b>	<b>247.2</b>	<b>210.2</b>	<b>37.0</b>	<b>17.6</b>
davon entfallen auf Aktionäre SIX Group AG	244.8	205.5	39.3	19.1
davon entfallen auf Minderheitsaktionäre	2.3	4.6	-2.3	-49.6

# Konsolidierte Bilanz

Bilanz (in CHF Mio.)	31.12.2014	31.12.2013	Abw.	Abw. %
Flüssige Mittel	5'103.4	3'595.6	1'507.8	41.9
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	626.0	787.8	-161.8	-20.5
Forderungen aus Clearing & Settlement	2'267.9	1'882.0	385.9	20.5
Kurzfristige Finanzanlagen	659.7	540.9	118.8	22.0
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	83.7	81.7	2.0	2.4
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>8'740.7</b>	<b>6'888.1</b>	<b>1'852.6</b>	<b>26.9</b>
Sachanlagen	232.8	242.0	-9.3	-3.8
Immaterielle Vermögenswerte	211.5	208.5	3.0	1.4
Beteiligungen an assoziierten Gesellschaften	221.5	217.9	3.6	1.7
Langfristige Finanzanlagen	320.7	337.4	-16.6	-4.9
Sonstige langfristige Vermögenswerte	31.3	91.1	-59.8	-65.6
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>1'017.9</b>	<b>1'096.9</b>	<b>-79.1</b>	<b>-7.2</b>
<b>Aktiven</b>	<b>9'758.6</b>	<b>7'985.0</b>	<b>1'773.6</b>	<b>22.2</b>
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	320.3	330.6	-10.2	-3.1
Verbindlichkeiten aus Clearing & Settlement	6'600.0	4'902.1	1'697.8	34.6
Finanzverbindlichkeiten	96.0	98.3	-2.3	-2.4
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	357.2	344.0	13.1	3.8
Langfristige Verbindlichkeiten	128.4	125.3	3.1	2.5
<b>Fremdkapital</b>	<b>7'501.8</b>	<b>5'800.3</b>	<b>1'701.5</b>	<b>29.3</b>
Anteil Aktionäre SIX Group AG am Eigenkapital	2'249.7	2'179.3	70.5	3.2
Anteil Minderheitsaktionäre am Eigenkapital	7.0	5.4	1.6	29.6
<b>Eigenkapital</b>	<b>2'256.8</b>	<b>2'184.7</b>	<b>72.1</b>	<b>3.3</b>
<b>Passiven</b>	<b>9'758.6</b>	<b>7'985.0</b>	<b>1'773.6</b>	<b>22.2</b>

# Überblick über Ergebnisse der Segmente

Segmentinformationen (in CHF Mio.)	2014	2013	Abw.	Abw. %
<b>Betriebsertrag</b>				
Swiss Exchange	201.4	198.5	2.9	1.5
Securities Services	284.0	259.9	24.1	9.3
Financial Information	400.5	387.9	12.5	3.2
Payment Services	938.2	743.6	194.6	26.2
Corporate und Elimination	-21.8	-7.2	-14.6	-201.6
<b>Total Betriebsertrag</b>	<b>1'802.2</b>	<b>1'582.7</b>	<b>219.5</b>	<b>13.9</b>
<b>Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)</b>				
Swiss Exchange	104.1	94.9	9.2	9.7
Securities Services	29.9	31.5	-1.6	-5.0
Financial Information	45.8	8.2	37.6	455.9
Payment Services	87.7	89.6	-1.9	-2.2
Corporate	22.5	20.4	2.1	10.3
<b>Total EBIT</b>	<b>290.0</b>	<b>244.6</b>	<b>45.4</b>	<b>18.5</b>